

EN  
LÍNEA

## LA SEDA DE BARCELONA

El juzgado vende la filial de reciclaje  
Artenius Green y asegura su continuidad

El juzgado mercantil 1 de Barcelona ha vendido la unidad productiva Artenius Green, la filial de reciclaje de La Seda de Barcelona con sede en Balaguer, al grupo Instal·lacions Navarro i Fills por 165.000 euros. La oferta, que ha de formalizarse en los próximos días, incluye el compromiso de Instal·lacions Nava-

ro de mantener el empleo de los 23 trabajadores de la compañía y la actividad en la ciudad de Balaguer un mínimo de 10 años y "siempre que las circunstancias del mercado lo permitan". Instal·lacions Navarro, representada en el concurso por el abogado José María Marqués, de Acta Abogados, ha pujado a

través de su filial Marketing Mix 2011 y se ha impuesto a la oferta presentada por Pobex Europa, que pagaba 15.000 euros menos y, sobre todo, solo se comprometía a mantener la plantilla durante 18 meses.

Artenius Green es la primera filial de La Seda de Barcelona que se vende en el marco del concurso de acreedores del grupo químico. La firma, representada por el bufet Garrigues, tiene un patrimonio negativo de 111,8 millones de euros, con una



La histórica sede de La Seda

masa activa de 624,2 millones y créditos concursales por valor de 736,1, según el informe de la administración concursal, constituida por Forest Partners, Estrada y Asociados.

La Seda recuerda en su comunicado a la CNMV que la transmisión de la fábrica de plástico PET reciclado se realiza sin que el comprador haya de subrogarse de las deudas, o de las cargas fiscales, laborales o con la Tesorería General de la Seguridad Social. / R. Salvador

## EMPRENEDORES

Los accionistas de Colonial  
dan luz verde a Villar Mir

La firma, abierta a que Brookfield capitalice su deuda

ROSA SALVADOR  
Barcelona

La junta extraordinaria de accionistas de Inmobiliaria Colonial dio ayer luz verde a la propuesta del consejo de ampliar el capital social en 1.000 millones de euros para dar entrada al grupo Villar Mir (que suscribirá 300 millones), al grupo colombiano Santo Domingo (150 millones) y a la Banca Mora (100 millones). La junta aprobó la propuesta del consejo con un 79% de votos favorables y la oposición de los fondos Colony y Orion Capital, y no votó la propuesta presentada por el canadiense Brookfield, que se ha convertido en el primer acreedor al adquirir las participaciones en el crédito sindicado que estaban en manos de RSB y Eurohypo, valoradas en unos 800 millones de euros, y que propuso un plan alternativo para quedarse la compañía a partir de la capitalización de su deuda.

El plan que aprobó la junta prevé una ampliación dineraria de hasta 1.000 millones de euros y, de forma complementaria, la capitalización de deuda por un máximo de 500 millones; la venta de un máximo del 20% del capital de la inmobiliaria francesa SFL, de la que Colonial es accionista mayoritario con un 53%, y la obtención de un nuevo crédito sindicado, que permita comple-



Pere Viñolas y Juan José Brugera, en la junta de Colonial

Los fondos Colony  
y Orion rechazaron  
el plan del consejo,  
que incluye capitalizar  
500 millones de deuda

tar el pago del remanente del crédito sindicado, unos 800 millones que quedarán pendientes de los 1.759 millones actuales tras la ampliación y las desinversiones.

El consejero delegado de Colonial, Pere Viñolas, explicó que este diseño impedirá que un posi-

ble desacuerdo con Brookfield como principal acreedor bloquee la recapitalización de la firma, que no renegociará el crédito actual sino uno nuevo, con otras entidades financieras, para repararlo. Igualmente, explicó Viñolas, "Brookfield será bienvenido" si opta por capitalizar su deuda y entrar en el capital, en las mismas condiciones que el resto de inversores. El presidente de Colonial, Juan José Brugera, recordó por su parte que la recapitalización permitirá a la inmobiliaria continuar su tradicional estrategia inversora.●

China se convertirá  
este año en el primer  
mercado de SimónEDUARDO MAGALLÓN  
Barcelona

China será el primer mercado en facturación de la fabricante de material eléctrico Simón este año desplazando a España. En concreto, el director general de la compañía catalana que en el 2016 cumplirá 100 años, Xavier Torra, aseguró ayer que las previsiones son que las ventas en China sean de unos 90 millones, equivalente a un tercio del total.

China es el mercado más dinámico de Simón con crecimientos acumulados del 20% anuales. El año pasado, la cifras del conjunto de la compañía se mantuvieron estables en torno a los 250 millones de euros y obtuvo beneficios sin concretar el importe.

En el país asiático, la compañía controlada por la familia Simón distribuye sus productos a través de internet y de puntos de venta franquiciados. La empresa cuantía con una red de unos 1.500 establecimientos. De hecho se sitúa entre el tercer o cuarto puesto del ranking del país por ventas por detrás de TCL y de Siemens.

Gracias al buen comporta-

miento de China y de otros mercados internacionales, la empresa consiguió el año pasado compensar la caída que prosigue en España. Torra indicó que desde que comenzó la crisis las ventas en España "se han reducido a la mitad". Para el 2014, la previsión es que la facturación alcan-



Xavier Torra, director general de Simón

ce en total los 285 millones. Torra hizo estas declaraciones al tiempo que anunciaba su salida de la dirección. "En Simón hay una tradición no escrita que cuando se llega a los 65 se deja", reflexiona Torra que entró en la empresa hace 22 años.

Por otra parte, Torra dijo que una hipotética Catalunya independiente fuera del euro y la Unión Europea (UE) sería un "drama" para las empresas.●

avui 22.30 h

## Adaptation: el lladre d'orquídiess

d'Spike Jonze

Una comèdia àcida nominada a 4 Oscars i 6 Globus d'Or

Meryl Streep

Nicolas Cage

8tv  
Oberta a tothom